CAPÍTULO 1

Piense y Hágase Rico

Napoleón Hill

Piense y Hágase Rico

Napoleón Hill

"El secreto del éxito consiste en desarrollar el poder de la mente en pro de los objetivos y metas del ser humano".

Síntesis: Libros grandes para personas grandes. *Piense y Hágase Rico* es una guía escrita para personas grandes, que como usted, quieren alcanzar el éxito o seguir triunfando. A lo largo de estas líneas el escritor americano Napoleón Hill, demuestra que los seres humanos pueden conseguir lo que deseen partiendo de su pensamiento. *Piense y Hágase Rico* le enseñará a tener de aliado a su mente para obtener la riqueza que merece. También entenderá la razón por la cual unos hombres han triunfado y otros no. Si usted cree que es digno de alcanzar el grado más alto de felicidad y éxito lo invitamos a escudriñar estas letras colmadas de positivismo y prosperidad.

Resumen

La mente humana tiene un poder inimaginable en las personas. Los pensamientos definen a los sujetos y por ello son los pensamientos los que orientan el fracaso o el éxito. A lo largo del libro *Piense y Hágase Rico* el lector puede encontrar una manera inteligible de identificar debilidades y fortalezas en sí mismo para suprimir los puntos débiles y reforzar los aspectos positivos. También puede hallar test, preguntas e información para orientarlo en la consecución del éxito y de las riquezas.

El libro posee 15 capítulos, todos relacionados entre sí para que el espectador obtenga un aprendizaje completo sobre el cómo triunfar.

Además de ser enriquecedores se complementan de diversas formas. Estos son:

I. Los Pensamientos son Cosas
II. Primer Paso Hacia la Riqueza: el Deseo
III. Segundo Paso Hacia la Riqueza: la Fe
IV. Tercer Paso Hacia la Riqueza: la Autosugestión
V. Cuarto Paso Hacia la Riqueza: el Conocimiento Especializado
VI. Quinto Paso Hacia la Riqueza: la Imaginación
VII. Sexto Paso Hacia la Riqueza: la Planificación
VIII. Séptimo Paso Hacia la Riqueza: la Decisión
IX. Octavo Paso Hacia la Riqueza: la Perseverancia
X. Noveno Paso Hacia la Riqueza: el Poder del Pensamiento Maestro
XI. Décimo Paso Hacia la Riqueza: el Misterio de la Transmutación del Sexo
XII. Undécimo Paso Hacia la Riqueza: el Subconsciente
XIII. Duodécimo Paso Hacia la Riqueza: el Cerebro
XIV. Decimotercer Paso Hacia la Riqueza: el Sexto Sentido
XV. Decimocuarto Paso Hacia la Riqueza: los seis fantasmas del poder
Y finalmente: el Manual para Pasar a la Acción.

A continuación veamos una síntesis integral de cada capítulo con las ideas más importantes para generar un aprendizaje integral en los lectores.

I Capítulo: **Los Pensamientos son Cosas**

"Cualquier cosa que pueda concebir y creer la mente de un hombre, la puede lograr".

Cuando hablamos de que los pensamientos son cosas nos referimos a la potencia que tienen para que el sujeto emprenda cualquier tipo

de acción y brinde resultados tangibles, como el dinero. Este poder del pensamiento es visto, no como un asunto abstracto, sino como una fuerza que combinada con los propósitos y metas definidos trae consigo el alumbramiento del sendero hacia el éxito y la riqueza.

Piense y Hágase Rico entiende el poder del pensamiento y a partir de este capítulo lo expresa, siendo este fragmento del libro una parte importante para desarrollar los demás contenidos. Los pensamientos si se combinan con el deseo, la perseverancia, la fe, la autodisciplina y la sugestión pueden potencializar la mente. Aquí se encuentra el tópico del pensamiento como punto de integración y partida para conseguir los propósitos que cada quien busca.

Los hombres y las mujeres tienen la capacidad de llevar las riendas de su destino por lo que son capaces de producir ideas y la mente juega un papel importante en esta labor. Entendiéndola como un ente poderoso en el que pueden concentrarse las fuerzas positivas o negativas, que atraen el éxito o el fracaso. El objetivo sano y ambicioso de cualquier ser humano consiste en hacer que sus pensamientos trabajen constructivamente para sí mismo.

Existen ejemplos de la importancia del pensamiento y su función en la sociedad. Son sujetos que han logrado poner a trabajar su cerebro para fines muchas veces inimaginables. Historias como la del estadounidense Edwin Barnes (1878) quien deseó profundamente trabajar con el inventor Thomas Edison (1847) y lo logró, a pesar de carecer de un aspecto "decente" para aquella época. Esto como resultado de un propósito claro de ser socio de dicho científico, también americano. Así Barnes comenzó a trabajar por su sueño y obtuvo una amplia riqueza.

En este capítulo también puede encontrarse otra perspectiva de la frustración, la cual no debe verse como un aspecto negativo sino como un asunto positivo en el que evidencia que las situaciones no

debieron manejarse de esa manera sino de otra. La frustración debe entenderse también como el punto de partida para alcanzar grandes logros y volver a intentar lo que no funcionó. La historia de R. U. Darby es expuesta en este valioso acápite del libro y tiene que ver con la falta de persistencia de este sujeto y su tío, los cuales se fueron en busca de petróleo pero no buscaron lo suficiente, se rindieron y un chatarrero buscó un poco más que ellos dos y obtuvo el petróleo que estos dos sujetos querían.

"Una buena idea es lo que se necesita para alcanzar el éxito".

II Capítulo: **Primer Paso Hacia la Riqueza: el Deseo**

"El deseo puede hacer realidad los sueños, por eso es importante desear con intensidad el éxito".

El primer paso para alcanzar un logro es el deseo. Como Napoleón Hill plantea son los deseos más profundos y apasionados los que nos permiten llegar a donde queremos. Es el deseo el que después se convierte en acción. Para conseguir algo hay que desearlo apasionadamente, tanto que después se convierte en una obsesión y luego en planes, formas y medios para adquirir riquezas.

Para llegar al éxito, además de desearlo, hay que poner todos los esfuerzos en pro de los objetivos propuestos. Es decir, dar el todo por el todo. Los grandes genios convirtieron sus sueños en ideas organizadas y llegaron tan lejos como pudieron. Pida a la vida lo que desee para que esta se lo de.

Pasos para Convertir el Deseo en Oro

1. Determinar la cantidad exacta de dinero que se desea conseguir.

2. Determinar lo que se quiere dar a cambio del dinero que desea.
3. Establecer un plazo determinado para tener ese dinero.
4. Crear un plan para cumplir el deseo.
5. Escribir cuánto dinero se quiere, el tiempo límite, lo que dará a cambio del dinero y finalmente el plan para conseguirlo.
6. Lea los enunciados escritos al levantarse y antes de acostarse.

La obtención del dinero y el éxito no puede dejarse al azar sino que depende del mismo ser humano y el manejo que le dé a su mente.

El deseo, la fe permiten que las personas crean en sí mismas y consigan lo que quieren. Una frase señala que la "fe mueve montañas", de esta forma vemos que cuando se quiere algo con mucha intensidad y cuando se está seguro de obtenerlo finalmente se logra.

"Los límites mentales los pone el propio ser humano, en realidad la mente no tiene límites".

III Capítulo: **Segundo Paso Hacia la Riqueza: la Fe**

"La fe es indispensable para el éxito".

La fe es una fuerza mental de la creencia. Es un elemento constitutivo de la mente que permite, junto al pensamiento y el propósito definido, alcanzar las metas propuestas por cada ser humano.

El subconsciente, es decir, el estado no consciente, es importante para la mente humana porque puede desarrollar la fe. Los deseos pueden transmitirse en la mente a través del subconsciente, lo que permite

que tomen más fuerza.

Para tener un mundo colmado de éxito y satisfacción es importante estimular las emociones positivas y desechar las emociones negativas de la mente. La repetición del pensamiento es una de las claves para cultivar una idea, un plan o un propósito.

La autosugestión es importante en el ejercicio de la fe, pese a que es el ejercicio en el que se influye al subconsciente para que crea determinada idea. El subconsciente puede utilizarse en pro de la fe y esta a su vez puede cultivarse positivamente. La autogestión orientada de una manera constructiva puede también guiar el pensamiento para que resulte enriquecedor. Puede también permitir la autoconfianza, siendo el ingrediente especial de los triunfos.

Fórmula de la Autoconfianza

1. Exigir de cada uno la acción perseverante.
2. Concentrar los pensamientos durante 30 minutos diarios en la persona que usted pretende convertirse .
3. Dedicar 10 minutos diarios a incrementar la autoconfianza.
4. Eliminar los sentimientos negativos, cultivar el amor, generar credibilidad interna y externamente.

Lo interior nos lleva a pensar que el estado de ánimo y la confianza en sí mismos permite, no solo pensar, sino también arriesgarse a tener éxito en la vida. Por ello los pensamientos deben ser positivos. Lo anterior tiene como resultado comprender el gran potencial de la mente, como una aliada.

"El hombre que gana es el hombre que piensa que puede ganar".

IV Capítulo: Tercer Paso Hacia la Riqueza: la Autosugestión

"Autosugestionarse siempre tiene consecuencias. De las ideas del individuo depende que la autosugestión fortalezca la mente y el espíritu".

La autosugestión permite brindar estímulos a la mente a través de los cinco sentidos. Media entre el consciente y subconsciente, por eso es importante trabajar para desarrollar este estado. El subconsciente obedece cualquier orden que se le dé.

El secreto para utilizar la autosugestión de forma productiva consiste en la capacidad de las personas para concentrarse en su deseo hasta que se convierta en una "obsesión ardiente". El subconsciente debe estimularse para que brinde mayores resultados.

Pasos para Estimular el Subconsciente

1. En un sitio tranquilo cierre los ojos y repita en voz alta el enunciado escrito de los logros que pretende alcanzar. Visualice con los ojos cerrados el cumplimiento del propósito.

2. Repita esta actividad en la noche y en la mañana hasta que vea cumplido el propósito en su imaginación.

3. Memorice el enunciado escrito.

"Su subconsciente aceptará instrucciones que tengan una carga emocional, la fe es la más fuerte y productiva de las emociones". Al comienzo parecerá que las instrucciones no dan resultados pero después de un tiempo podrá disfrutar de los logros alcanzados. La autosugestión permite que se abran puertas que estaban cerradas, por esto es importante ponerla en práctica.

"Autosugestiónese para alcanzar el éxito, partiendo de órdenes emotivas, las cuales son más efectivas y después de un tiempo podrá gozar de los resultados".

V Capítulo: Cuarto Paso Hacia la Riqueza: el Conocimiento Especializado

"El conocimiento especializado permite al ser humano dirigir y orientar su aprendizaje hacia la consecución de sus sueños y metas".

Existe el conocimiento general y el conocimiento especializado. Los dos son importantes pero en la actualidad, para alcanzar el éxito y las riquezas, el conocimiento especializado es el más idóneo. Esto teniendo en cuenta que el conocimiento es un poder. ¿Pero cómo utilizar el conocimiento que se tiene? A través del objetivo por el cual se está luchando, el cual determinará la forma de utilización de dicho conocimiento.

El conocimiento especializado no necesariamente tiene que ver con la adquisición de intelecto bruto, sino con la utilización adecuada del poco o mucho conocimiento que se tenga. Esto porque el hecho de tener mucho conocimiento por sí solo no asegura el éxito. De hecho los profesionales más apetecidos laboralmente son quienes tienen conocimientos especializados en algún campo.

Las Fuentes del Conocimiento Especializado Son:

1. La experiencia y la educación
2. El trabajo en equipo
3. Las escuelas y universidades
4. Los libros y publicaciones periódicas

5. Los cursos de aprendizaje

Es importante a medida que se adquieran los conocimientos que estos se organicen para emplearlos en propósitos definidos.

"La acumulación de grandes fortunas requiere poder y este se obtiene mediante el conocimiento especializado, inteligentemente dirigido y organizado".

VI Capítulo: **Quinto Paso Hacia la Riqueza: la Imaginación**

"La imaginación da como resultado la consecución de lo que se quiere por eso es importante cultivarla". "La imaginación es el taller donde se plasman todas los planes creados por el hombre". Es la imaginación una herramienta que le ha permitido al sujeto dominar las fuerzas de la naturaleza y del mismo género humano.

Al igual que con el conocimiento especializado, el hombre puede utilizar la imaginación como le plazca y es decisión de este hacer que la imaginación trabaje en pro de sus objetivos.

Existen dos clases de imaginación: la imaginación Creativa y la Imaginación Sintética. La primera tiene que ver con la falta de límites de la mente para pensar y actuar, además con la imaginación que crea y transforma nuevas cosas. La última se refiere a la imaginación que no transforma o que no conduce a acciones.

Las circunstancias se pueden afrontar con la Imaginación Creativa. La consecución del dinero, por ejemplo, exige el uso de un plan que debe realizarse con la ayuda de la imaginación. Las ideas son producto de esta última y a su vez son el punto de partida de las fortunas. Cuando se tiene un propósito definido puede usted pensar en objetivos

concretos con cantidades concretas apoyadas en la imaginación. También es importante rodearse de hombres capaces.

"La imaginación es el catalizador del éxito".

VII Capítulo: **Sexto Paso Hacia la Riqueza: la Planificación Organizada**

"Planificar la vida es un mapa con el que usted puede recorrer el mundo, el destino y llegar a donde quiere".

El éxito comienza con un deseo intenso, luego se convierte en una idea y en el taller de la imaginación puede concretarse en un plan para que pase de la teoría a la práctica.

Es importante que usted determine con exactitud los servicios que puede ofrecer y para saber de qué manera el grupo puede contar con usted. También es necesario que usted se "conozca a sí mismo", realizando un análisis anual, preferiblemente al final del año para hacer las transformaciones pertinentes en el año nuevo.

La relación entre liderazgo y trabajo en equipo es importante para que usted decida si quiere ser seguidor o dirigente. Este capítulo profundiza en el liderazgo, el trabajo en equipo y le enseña a conseguir el empleo que usted busca. Es decir, le dice cómo triunfar de una u otra manera. Cómo conseguir el capital que necesita, entendiéndolo, no solo como dinero sino, también como "los grupos de hombres y mujeres bien organizados que planean medios y maneras de usar el dinero en forma eficiente para el bien público".

Pasos para Construir Planes Prácticos

1. Alíese con un grupo de personas que necesite para la creación y ejecución de su plan.

2. Decida las ventajas y beneficios que usted puede ofrecer al grupo a cambio de su cooperación.

3. Reúnase con su equipo de trabajo mínimo dos veces a la semana.

4. Mantenga una perfecta armonía entre usted y los integrantes de su equipo.

Si este primer plan fracasa puede crear uno nuevo, recuerde que el fracaso no es más que un estado de advertencia sobre las acciones que se están realizando para hacerlas de una mejor manera o transformarlas.

El Liderazgo

El liderazgo es importante para el desarrollo y la práctica de nuestros sueños, alcanzándolos con la ayuda de un equipo de trabajo. He aquí las características principales de un líder, estúdielas y determine si las tiene o no, o si puede cultivarlas para dirigir un excelente equipo de trabajo.

Características del Líder

1. Valor Inquebrantable: es el autoconocimiento subjetivo, el coraje y la autoconfianza de quien lidera.

2. Autocontrol: Es la capacidad del sujeto de controlarse y de controlar a los demás.

3. Sentido de la Justicia: Un líder debe tener claro el sentido de lo que es justo y de la justicia para ponerlo en práctica en su vida.

4. Determinación en las decisiones: Es la capacidad de tomar las

decisiones de forma rápida y acertada con la seguridad de sí mismo.

5. Exactitud en los Planes: Es la habilidad para trazar planes excelentes y para trabajar en ellos.

6. Hacer más de lo que le corresponde: Quien hace humanamente lo que se le pide nunca podrá dar más de lo que se le pida. Esta es una característica importante del liderazgo para demostrar que se puede hacer más de lo que se tiene que hacer.

7. Personalidad Agradable: el líder debe tener una personalidad agradable para que los integrantes de su equipo se puedan entender y trabajar a cabalidad con él.

8. Simpatía y Comprensión: El líder debe ser simpático y comprensivo con sus seguidores.

9. Dominio del Detalle: Los detalles no deben descuidarse porque en los detalles puede hacerse un minucioso y mejor trabajo.

10. Asumir toda la responsabilidad: se trata de la capacidad de asumir la responsabilidad general del equipo tanto en lo positivo como en lo negativo.

11. Cooperación: Es el sentido de ayuda que el líder debe tener con sus seguidores para desarrollar mejor el trabajo.

Los campos en los que la demanda de líderes ha aumentado son: La política, las finanzas, la religión, las industrias, el periodismo y la educación.

También existen las 10 causas del fracaso en el liderazgo, considérelas para saber cuál de ellas ha cometido o bien para no caer en ellas.

10 Causas del Fracaso en el Liderazgo

1. Incapacidad para organizar detalles
2. Mala disposición para prestar servicios
3. Expectativas de gratificación
4. Temor ante la competencia de los seguidores
5. Falta de imaginación
6. Egoísmo
7. Intemperancia
8. Deslealtad
9. Acentuar mediante la autoridad del liderazgo
10. Insistir en el título

31 Principales Causas del Fracaso en General

1. Antecedentes hereditarios desfavorables
2. Falta de un propósito definido en la vida
3. Falta de ambición para elevarse por encima de la mediocridad
4. Educación insuficiente
5. Falta de autodisciplina
6. Mala salud
7. Influencias desfavorables durante la niñez

8. La Dilación habitual
9. Falta de persistencia
10. Personalidad negativa
11. Falta de control del impulso sexual
12. Deseo incontrolado de conseguir algo por nada
13. Falta de un poder de decisión bien definido
14. Uno o más de los seis miedos básicos
15. Selección errónea de la pareja del matrimonio
16. Precaución excesiva
17. Selección errónea de los asociados en los negocios
18. Superstición y prejuicio
19. Elección vocacional errónea
20. Falta de concentración del esfuerzo
21. El hábito de gastar indiscriminadamente
22. Falta de entusiasmo
23. Intolerancia
24. Falta de moderación
25. Incapacidad de moderar con los demás
26. Posesión de poder sin esfuerzo
27. Deshonestidad deliberada

28. Egoísmo y vanidad
29. Adivinar en vez de pensar
30. Falta de capital
31. Otras que usted haya experimentado

Formas de Conseguir Empleo

Es necesario que usted aprenda a vender sus servicios porque siempre habrá quien quiera comprarlos.

1. Oficinas de Empleo
2. Anuncios en medios de comunicación
3. Cartas personales de presentación
4. Presentación por intermedio de relaciones personales
5. Presentación Personal

Información para Incluir en su Hoja de Vida

1. Educación
2. Experiencia
3. Referencias
4. Fotografía
5. Cargo Específico
6. Cualificaciones para ocupar el cargo que desea

7. Ofrecimiento para un periodo de prueba
8. Mostrar el conocimiento de las actividades comerciales de la empresa

Pasos para Conseguir el Cargo que Desea

1. Decida exactamente qué trabajo quiere.
2. Escoja la empresa o la persona para la que quiere trabajar
3. Estudie a su posible patrono
4. Precise qué puede ofrecer en cuanto a talentos y capacidades
5. Concéntrese en lo que puede dar
6. Ponga por escrito su plan
7. Presente este plan a la persona con la autoridad necesaria y deje que se ocupe del resto.

Para prestar un buen servicio usted debe determinar su CCE –Calidad, Cantidad y Espíritu de Cooperación-, ésta, como una fórmula integral para desempeñar un excelente trabajo y prestar el mejor servicio. Recuerde que el valor de su cerebro puede determinarse por la cantidad de ingresos que usted es capaz de producir. En la combinación del dinero con un buen cerebro se puede alcanzar el éxito.

"Ningún hombre está vencido mientras el mismo no se rinda en su propia mente".

VIII Capítulo: **Séptimo Paso Hacia la Riqueza: la Decisión**

"Una mente decidida genera una cantidad extraordinaria de poder".

La determinación y resolución de los asuntos, es decir, la toma de decisiones propias, es importante para alcanzar el éxito. La falta de decisión es una de las principales causas del fracaso.

La capacidad para tomar decisiones rápidas y acertadas es signo de saber para dónde va el sujeto. No obstante la firmeza de las decisiones exige un valor que el hombre exitoso posee.

"El mundo tiene la costumbre de abrir paso al hombre cuyas palabras y acciones muestran que sabe a dónde se dirige".

IX Capítulo: **Octavo Paso Hacia la Riqueza: la perseverancia**

"La perseverancia se convertirá en un poder respetado, seguro y progresivo".

Como bien lo dice la frase "El que persevera alcanza", es en la fuerza de voluntad de perseguir los sueños que se puede llegar a donde se pretende.

Causas de la Perseverancia

1. Definición de un propósito
2. Deseo
3. Autoconfianza

4. Definición de planes
5. Conocimiento exacto
6. Cooperación
7. Fuerza de voluntad
8. Hábito

Conciencia del Dinero

La "conciencia del dinero" consiste en la capacidad que usted tiene de desear la riqueza. La perseverancia juega un papel importante aquí pese a que conduce a que quienes tienen la "conciencia del dinero" a que ganen.

"Con la perseverancia llegará al éxito y también puede cambiar su historia".

X Capítulo: Noveno Paso Hacia la Riqueza: el Poder del Pensamiento Maestro

"El poder es esencial para el éxito en la acumulación de riqueza".

Los planes que se pretendan llevar a cabo necesitan del poder para transformarlos en acción. "El poder es el conocimiento organizado e inteligentemente dirigido". Como habíamos visto en el capítulo del conocimiento especializado este lleva al éxito por los mismos fines que quieran alcanzarse.

Pasos para Adquirir el poder

1. Inteligencia Infinita

2. Experiencia Acumulada

3. Experimentación e Investigación

Los equipos de trabajo permiten conseguir el poder. Es decir, la conexión con otras mentes poderosas que se convierten en energías invencibles pueden tener resultados favorables en la consecución del éxito.

"La felicidad está en hacer, no solo en poseer".

XI Capítulo: **Paso Hacia la Riqueza: el Misterio de la Transmutación del Sexo**

"Las energías sexuales pueden utilizarse de forma productiva para ser un triunfador".

El sexo es una de los estímulos de la mente más poderosos. Concientizarse del amplio poder del sexo es necesario para conseguir el éxito. Las fuerzas emotivas fácilmente puede potencializar el subconsciente y la mente a favor de los propósitos propuestos por el ser humano.

Las fuerzas del sexo pueden utilizarse para construir y crear. De ahí que la sexualidad sea la "energía creativa de todos los genios". Esto a través de la trasmutación del sexo. Es decir, la transferencia de la energía sexual en actividades constructivas para el individuo. Para utilizar la energía sexual en pro de nosotros mismos es necesario eliminar los tabúes sobre el sexo y comenzar a verlo como una herramienta para alcanzar nuestros sueños.

Generalmente "el arte de la transmutación del sexo" se alcanza después de los 40 años, de allí que esta edad sea la edad más fructífera. No obstante, independiente de esta edad, podemos hacer un uso positivo

de las fuerzas sexuales en cualquier momento. Es más, las emociones negativas podemos transformarlas en positivas.

Un ejemplo del poder de la energía sexual es la mujer como causa de la consecución de las riquezas, pese a la satisfacción que muchos hombres quisieron brindarles.

Posibilidades Constructivas del Sexo

1. Perpetuación de la humanidad
2. Mantenimiento de la salud
3. Transformación de la mediocridad en genio

Comunicación de la Energía Sexual

1. Apretón de manos
2. El tono de voz
3. Postura y porte del cuerpo
4. Las vibraciones del pensamiento
5. Adorno del cuerpo

"La energía sexual refuerza su entusiasmo, su imaginación creativa, deseo intenso, perseverancia y todas las cualidades que pueden hacerle rico y feliz".

XII Capítulo: Undécimo Paso Hacia la Riqueza: el Subconsciente

"El subconsciente puede respaldar cada plan y propósito de su mente".

"Cualquier plan, pensamiento o propósito que desee transmutar a un equivalente físico puede plantarse en el subconsciente", ya que este funciona de día y de noche y cada quien decide qué rumbo darle y cómo utilizarlo.

Para que los pensamientos tengan efectos seguros en el subconsiente deben ser emocionalizados para que ejerzan un verdadero poder en la mente.

Siete Grandes Emociones Positivas

1. Deseo Fe
2. Amor
3. Sexo
4. Entusiasmo
5. Romanticismo
6. Esperanza

Usted debe adquirir el hábito de aplicar estas emociones positivas y por ningún motivo debe permitir las emociones negativas, ya que eliminan toda posibilidad de ayuda constructiva del subconsciente.

"Su inconsciente puede alimentarse de pensamientos de éxito, la decisión es suya".

XIII Capítulo: **Duodécimo Paso Hacia la Riqueza: el Cerebro**

"La mente puede ponerse a trabajar para la consecución de dinero".

"Todo cerebro humano es una estación receptora y emisora para la vibración del pensamiento". Es decir, que este, no es solo un órgano físico con funciones biológicas, sino también es una herramienta para conseguir el éxito.

Principios para Aplicar en su Mente: el subconsciente

1. La imaginación creativa
2. La autosugestión

"Su mente puede asimilar todo el conocimiento que quiera para hacer dinero".

XIV Capítulo: Decimotercer Paso Hacia la Riqueza: el Sexto Sentido

"El sexto sentido es la porción de la mente subconsiente: la imaginación creativa".

El sexto sentido solo se logra a través de la meditación y del desarrollo mental interno. Si usted sabe utilizarlo le abrirá muchas puertas hacia donde pretende dirigirse. Según Napoleón Hill el sexto sentido es lo más parecido a un milagro. Razón por la cual es tan importante para la mente.

Los Concejeros Imaginarios

Napoleón aprendió a seguir ciertos perfiles: Andrew Carnegie, Burbank, Darwin, entre otros. Fueron precisamente estos modelos a seguir, por los que el autor de Piense y Hágase Rico, se inspiró, pudo configurar una mente al servicio del éxito y transmitir el mensaje del triunfo a miles de millones de hombres y mujeres.

Con este ejemplo, podemos entender la importancia de tener consejeros imaginarios con los cuales debatir diversos asuntos en la mente y de los cuales obtener y desarrollar cualidades distintas. Es así, como el autor le invita a identificar los concejeros imaginarios con el fin de que usted fortalezca más su mente y personalidad. Además que llegue al anhelado éxito.

El sexto sentido va creciendo en la medida en que los principios expuestos en este libro se pongan en práctica. Asimismo en la medida en que usted se deje llevar por los presentimientos positivos y la inspiración.

"Ponga a utilizar su sexto sentido y verá como pronto consigue lo que quiere, con el poder magnífico de la mente".

XV Capítulo: **Decimotercer Paso Hacia la Riqueza: el Sexto Sentido**

"Los miedos de cualquier tipo se interponen entre usted y el éxito, por eso elimínelos de su mente".

Cualquier miedo es nocivo para alcanzar el éxito y puede llevar al fracaso. He aquí los miedos, más comunes que usted debe evitar a toda costa:

1. Miedo a la pobreza
2. Miedo a la crítica
3. Miedo a la enfermedad
4. Miedo a la pérdida del amor
5. Miedo a la vejez

6. Miedo a la muerte

La mente es como una emisora de radio y usted debe saber en qué canal sintonizarla: en el positivo o en el negativo. Esto porque usted dispone de un control absoluto de sus pensamientos. Además de entender que las riquezas están para nosotros y por ello debemos alcanzarlas.

Finalmente se debe eliminar la exusitis, como una enfermedad del fracaso y recuerde: "Un hombre sin miedos puede alcanzar horizontes muy lejanos".

Manual para Pasar a la Acción

Éste, como último capítulo puede parecer innecesario, pero es más importante de lo que usted imagina. El Manual para Pasar a la Acción le servirá, primero, para hacer un autoanálisis y segundo para pasar de las ideas a la acción. Lo anterior partiendo de identificar los niveles en los que se encuentra su pensamiento. Aquí encontrará consejos importantes para entender y aplicar el libro. Además para tener un control total de su mente y empezar a hacer que esta trabaje para usted.

"Los hombres son sus pensamientos: por eso piense grande para que sea grande".

¿Quién es Napoleón Hill?

Es un escritor americano, nacido a finales del siglo XIX es el "padre de la superación personal" más importante a nivel mundial. Trabajó con los presidentes más importantes de Estados Unidos, demostrando su amplia y mágica capacidad para salir adelante a pesar de las adversidades. Piense y Hágase Rico es el mejor libro que ha escrito en la historia.